

### 最初は自らの思いを語る

最近、相続コンサルテイングのヒアリングを数件行い思ったことですが、相続対策を考える方は、年代に関わらず最初のヒアリングでは大体パートナーが決まっています。最初は自分の事業に対する思いについて語られ、苦労して築き上げた事業の相続・事業承継のポリシーを語ってくださいます。

そして、お子さん達にどういった教育をしてきたかを語られ、自分の思いはお子さん達にどう伝えているかとおっしゃるのですが、これまでも間違ったことにお気づきですか？

「みなさん、自分の考えをきちんと言っている」とおっしゃるのですが、

## 伝えたいつもりになっても伝わらないかも?

「生前遺産分割協議」などについています。保険営業に携わっておられるみなさんは、もうお気づきだと思いますが、「自分の立場を離れ、相手の立場に立つて提案する」というのは、コンサルテイングセールスの基本です。

### 信頼関係を構築する

#### 成年後見制度について話す

「みなさん、自分の考えをきちんと言っている」とおっしゃるのですが、これまでも間違ったことにお気づきですか？

「みなさん、自分の考えをきちんと言っている」とおっしゃるのですが、

## 相続問題を 活用した コンサルテイングセールス

代表取締役  
東 潤一  
UBF 株式会社

あづま・じゅんいち  
株式会社UBF 代表取締役。NPO法人全国資産に関する相談センター代表理事、CFP。簡易保険の営業を経て、99年から乗合代理店となり、保険の営業プラスFPを活用したコンサルテイングを展開する。現在は、独立系FPとして、相続・事業承継プランニングを中心にファイナンシャル・プランニング全般の相談業務を行い、セミナー講師としても活躍中。著書等に、「トラブル事例に学ぶ事業承継」、シンニチ実践CDセミナー「トラブル事例に学ぶ事業承継コンサルテイング」(新日本保険新聞社刊)がある。

「みなさん、自分の考えをきちんと言っている」とおっしゃるのですが、これまでも間違ったことにお気づきですか？

「みなさん、自分の考えをきちんと言っている」とおっしゃるのですが、

### 大切なのは「心で理解」すること

#### 親子で話し合っ調整をする

「心で理解」すること

親子で話し合っ調整をする

これをきくか  
かするとわが家  
も揉める要因が  
あるかも知れない  
と考える方も  
いらっしゃる  
ますし、寄与分  
だけでは不十分  
と考え生前贈与  
を検討する方も  
いらっしゃる  
す。ここから、

- 親が自分の考えをお子さん達に伝える
- お子さん達は分かったと言っている
- 自分の思いは伝わったと勘違いする

「心で理解」すること

親子で話し合っ調整をする

#### ◆ワンポイント解説◆

●成年後見制度(せいねんこうけんせいど)

認知症、知的障害、精神障害などの理由で判断能力の不十分な方々は、不動産や預貯金などの財産を管理したり、身のまわりの世話のために介護などのサービスや施設への入所に関する契約を結んでも、自分でこれらのことをするのは難しい場合がある。また、自分に不利益な契約であってもよく判断ができず契約を結んでしまい、悪徳商法の被害にあうおそれもある。このような判断能力の不十分な人々を保護し、支援する制度。(法務省ホームページより)